

# Wspólny projekt Orange i Netii

**TELEKOMUNIKACJA** | Niegdyś najwięksi wrogowie, dziś chcą razem budować sieci światłowodowe.

**URSZULA ZIELIŃSKA**

Orange Polska i Netia są bliskie podpisania umowy o wspólnej budowie sieci światłowodowych (FTTH) - wynika z informacji „Rzeczpospolitej”.

Najwięksi w kraju pod względem liczby klientów operatorzy stacjonarni zadeklarowali niezależnie, że w sumie na światłowód do domu wyłożą w kolejnych latach około 2,6 mld zł. Przez kilka miesięcy prowadzili rozmowy o współpracy i są one bliskie finalizacji, choć zależą od tego, czy na plany telekomów przychylnym okiem spojrzysz minister cyfryzacji Anna Streżyńska. Dlatego - jak usłyszeliśmy - ostateczne decyzje jeszcze nie zapadły.

## Razem taniej

Współpraca pomogłaby telekomom ograniczyć wydatki inwestycyjne i koszty operacyjne budowy sieci FTTH, a być może także skrócić okres zwrotu z inwestycji, liczonego obecnie na 10-15 lat. W Netii do korzyści dla stron porozu-



➔ **NAJWIĘCEJ KLIENTÓW FTTH MAJĄ U NAS MAŁE FIRMY**

mienia zaliczają fakt, że na danym obszarze formalności i negocjacje z właścicielem budynku prowadziłyby jedna strona, co może przyspieszyć rozbudowę sieci.

Piotr Marciniak, prezes Krajowej Izby Komunikacji Ethernetowej zraszającej małych operatorów, ocenia, że współpraca Orange i Netii miałaby sens. - To duże ułatwienie dla każdego operatora. To koncepcja podobna do tej, którą wdrażamy w mniejszej skali - mówi.

Diabeł tkwi w szczegółach, czyli w modelu współpracy i rozliczeń. Ważne będzie też,

czy współpraca - znana na razie tylko z rynku komórkowego - wymagać będzie zgód Urzędu Ochrony Konkurencji i Konsumentów czy decyzji regulacyjnych Urzędu Komunikacji Elektronicznej.

Orange miałyby preferować wprowadzenie modelu z francuskiego rynku, gdzie największym graczem jest jego spółka matka. Tamtejszy odpowiednik UKE - ARCEP - odegrał znaczącą rolę. - Uzgadnialibyśmy, gdzie budujemy sieci, a następnie sprzedawalibyśmy sobie nawzajem dostęp do infrastruktury - mówi wysoki rangą

➔ **FRANCUSKIE DOŚWIADCZENIA**

**W marcu w zasięgu sieci światłowodowej (FTTH) we Francji było 6 mln gospodarstw domowych, a z usługi korzystało 1,6 mln abonentów. Rozwój FTTH zaczął się od spółki dwóch telekomów.** W 2008 roku Orange (dawny France Telecom) i SFR założyły firmę Interop Fibre pozwalającą im na koordynację inwestycji. Z czasem odpowiednik UKE - ARCEP - przejął ustalanie ram współpracy operatorów, a jego z kolei kontrolowała Komisja Europejska. Zdaniem Grzegorza Bernatka, analityka z firmy Audyteł, kluczowym czynnikiem sukcesu francuskiego modelu był dość równy podział zadań operatorów. Podaje przykład regionu Île-de-France, gdzie FTTH doprowadzono do 89 proc. wszystkich domów. Na obszarach słabo zurbanizowanych Orange zobowiązał się do budowy sieci w 198 gminach, a SFR - 122. ■

**2,6**  
mld zł

chcą zainwestować  
w sieci światłowodowe  
Orange Polska i Netia  
w sumie do 2018 r.

menedżer Orange. Netia zaś wolałaby model deweloperski, gdzie wehikuł (SPV) założony przez telekomów buduje sieć w oparciu o kanalizację firm, użyczaną odpłatnie.

## SPV czy à la France

Który model przeważał - dopiero się okaże. Pomysł przeniesienia go z Francji nie pojawia się pierwszy raz, ale wcześniej nie trafił na podatny grunt. Ani gdy firmy negocjowały w 2011 r., ani gdy w 2012 r. UKE chciał objąć ich porozumienie parasolem. W 2012 r.

wrócono do dyskusji o wspólnych inwestycjach operatorów - nowym wątkiem były zachęty państwa, aby telekomów inwestowały w FTTH. ARCEP podzielił się z UKE doświadczeniami, ale zabrakło odwagi. - Nie mieliśmy możliwości oceny, na ile skuteczny był ten model - opowiada osoba zbliżona do UKE.

Teraz może być inaczej. Regulator walczy o inwestycje, a prawo sprzyja współpracy i dzieleniu kosztów. @@

@ | masz pytanie, wyślij e-mail do autorki

u.zielinska@rp.pl